MANIFATTURIERO · MECCANICA

Crescere senza ricominciare da capo.

Il percorso digitale di una PMI meccanica: dal piano annuale con un interlocutore unico, fino al nuovo capannone.

3 → 1	4	0
fornitori	aree in un unico piano	buttato nella crescita

CLIENTE

Merlotti Srl — Cologne (BS)

Il Cliente

Merlotti Srl è un'azienda manifatturiera del settore meccanico di **Cologne**, in provincia di Brescia, guidata dal titolare **Matteo Merlotti**. Un imprenditore che ha scelto di investire nel digitale con metodo, prima che i problemi lo costringessero a farlo.

Il Punto di Partenza

> **"Un po' fai-da-te, un po' l'amico smanettone, un fornitore per la connessione e un altro per l'impianto. Nessuna visione d'insieme."**
>
> La situazione tipica di tante PMI manifatturiere

Tre fornitori da coordinare, nessun responsabile unico: **tempi incerti, rincorse continue e tempo perso** a ogni problema. E la sicurezza informatica lasciata al caso: backup incerti, rete non segmentata, conformità GDPR da costruire. Il rischio non era un singolo guasto, ma l'assenza di una regia.

L'Approccio: Interlocutore Unico + Piano Annuale

Matteo ha scelto CommuniKare come **interlocutore unico per tutto il digitale**. Insieme abbiamo costruito un **piano annuale su misura**: chiaro, sostenibile, step by step, mese dopo mese. Non un progetto calato dall'alto, ma nato dall'ascolto e dal dialogo costante.

Rete & Connettività	Sicurezza	Cloud & Mail	Voce & Server
Connessione stabile e infrastruttura di rete ristrutturata.	Firewall, VPN, MFA, segmentazione, monitoraggio, policy.	Sistema mail strutturato e soluzioni cloud che semplificano il lavoro.	Gestione chiamate, server e servizi condivisi.

Il Percorso

2024

La scelta: un interlocutore unico

Matteo affida a CommuniKare connessione, rete, sicurezza, server, sistema mail, voce e supporto. **Da 3 fornitori a 1**: finiscono le rincorse, c'è una regia.

2024 – 2025

Il piano annuale, step by step

Connettività stabile, infrastruttura di rete ristrutturata, soluzioni cloud, sistema mail strutturato. Ogni mese un passo, senza stravolgere il lavoro quotidiano.

2025

La sicurezza al centro

Firewall e VPN, autenticazione MFA per tutti i 6 utenti, segmentazione della rete, protezione attiva e monitoraggio, policy condivise per l'uso delle risorse. Le basi anche per la conformità GDPR.

2026

Il nuovo capannone

L'azienda cresce ancora. Rete LAN, Wi-Fi e servizi VoIP vengono estesi al nuovo capannone **in modo modulare**: nulla di quanto fatto viene buttato, bastano **due interventi da 4 ore**, organizzati e mirati, **senza blocchi operativi** che pesino sull'azienda.

I Risultati

DA 3 A 1
Fornitori: una sola regia per tutto il digitale, un solo numero da chiamare.

TEMPI CERTI
Prima tempi incerti e rincorse continue; oggi un piano annuale e interventi programmati.

6 UTENTI PROTETTI
Tutti con MFA, dietro firewall e VPN, su rete segmentata e monitorata.

TUTTO IN CLOUD
Mail strutturata, voce e servizi condivisi, accessibili ovunque.

0 BUTTATO
Nella crescita, tutta l'infrastruttura esistente è stata riutilizzata.

2 × 4 ORE
Estensione al nuovo capannone in due interventi, senza blocchi operativi.

Quando abbiamo aperto il nuovo capannone non abbiamo dovuto rifare niente: quello che avevamo costruito era già pronto per crescere.

Questo è il valore di aver fatto le cose bene dall'inizio.

> *Prima avevo un fornitore per ogni cosa e nessuno che avesse il quadro completo. Oggi ho un unico interlocutore che conosce la mia azienda e la fa crescere con me.*

Matteo Merlotti
Titolare — Merlotti Srl

Soluzioni Implementate

Interlocutore unico
Una regia per connessione, rete, sicurezza, voce

Rete & Wi-Fi
Infrastruttura ristrutturata ed estesa al capannone

Sicurezza
Firewall, VPN, MFA, segmentazione, monitoraggio

Cloud & Mail
Sistema mail strutturato e servizi cloud

VoIP
Gestione chiamate estesa anche al nuovo capannone

Piano annuale + K-SOS
Evoluzione continua e assistenza dedicata

La tua azienda sta crescendo? Facciamo crescere anche l'IT.

Parliamone: pietro.quarantini@communikare.com · communikare.com